



BASES DE LA CONVOCATORIA PARA LA SELECCIÓN DE PROYECTOS DE EMPRENDIMIENTO MEDIANTE LA ADJUDICACIÓN DE CAPITAL SEMILLA EN EL MARCO DEL PROGRAMA DE FONDOS DE DESARROLLO PARA EL FORTALECIMIENTO DE LA ACTIVIDAD EMPRENDEDORA DE QUITO Y DE REACTIVACIÓN PRODUCTIVA Y COMERCIAL DE ACTORES DE LA EPS Y PYMES EN EL DMQ





# Tabla de contenido

1.	MAI	RCO NORMATIVO 3
2.	CON	TEXTO DE LA CONVOCATORIA3
<i>3.</i>	CON	IVOCATORIA4
3	.1.	Objetivo4
3	.2.	Excepciones4
3	.3.	Criterios Generales
3	.4.	Causales de rechazo de la postulación4
3	.5.	Resultados e impactos esperados
4.	DEF	INICIONES 5
5	.1.	Registro en la plataforma6
5	.4.	Requisitos del proyecto de emprendimiento8
5	.5.	Montos por adjudicar9
5	. <i>6</i> .	Plazos de ejecución9
5	.7.	Gastos admisibles en el presupuesto del proyecto10
5	.8.	Restricciones de utilización del capital semilla
<i>6.</i>	PRE	SELECCIÓN
<b>7.</b>	CAP	ACITACIÓN A EMPRENDEDORES POSTULANTES11
8.	REC	EPCIÓN Y VALIDACIÓN DE PERFIL DE PROYECTOS SEMIFINALISTAS 11
9.	EVA	LUACIÓN Y SELECCIÓN
11.	<b>A</b> .	SIGNACIÓN DE RECURSOS
<b>12</b> .	EJ	IECUCIÓN, SEGUIMIENTO Y CONTROL14
1	2.1.	Ejecución
1	2.2.	Seguimiento y Control
13.	CI	ERRE 15
1	3.1.	Proceso de desinversión15
14.	E	VALUACIÓN EX POST
15.		ROPIEDAD INTELECTUAL
16.	C	ONSULTAS
17.	D	ISPOSICIONES GENERALES





### 1. MARCO NORMATIVO

La Corporación de Promoción Económica CONQUITO, es una persona jurídica de derecho privado con finalidad social; su objetivo fundamental, es la promoción del desarrollo socioeconómico y competitivo en el territorio del Distrito Metropolitano de Quito y su área de influencia, así como el apoyo a las políticas nacionales de equidad territorial y de fomento productivo, mediante la concertación de actores públicos, privados, academia y sociedad civil, para incentivar el emprendimiento, la producción local, distrital y nacional, la productividad y competitividad sistémicas, la acumulación y aplicación del conocimiento científico y tecnológico en el aparato productivo y comercial, la inserción estratégica en la economía regional y mundial, y los objetivos que apoyen sus lineamientos estratégicos fundacionales. Su Estatuto fue aprobado mediante Acuerdo Ministerial Nro. 03 528, expedido por el Ministro de Comercio Exterior, Industrialización, Pesca y Competitividad el 27 de octubre de 2003; y reformado mediante Acuerdo Ministerial Nro. 15 208, expedido por el Ministerio de Industrias y Productividad el 28 de octubre de 2015.

Por disposición estatutaria establecida en el artículo 35, el señor Alcalde Metropolitano de Quito, ejerce la presidencia del Directorio y de la Asamblea de la Corporación, misma que puede ser ejercida de forma directa o por su delegado permanente; y conforme lo establecido en el artículo 4 de la Resolución No. A0010 de 01 de abril de 2011, la Corporación de Promoción Económica CONQUITO se encuentra en la estructura orgánica municipal.

Mediante Ordenanza Municipal 1, publicada en el Registro Oficial Edición Especial, Nro. 902, de 07 de mayo del 2019, última modificación el 18 de enero del 2021, se expidió el Código Municipal para el Distrito Metropolitano de Quito, que tiene como fin armonizar el sistema jurídico municipal a las normas constitucionales y legales vigentes. Conforme lo dispuesto en el CAPÍTULO II DEL SISTEMA PARA EL FOMENTO DEL DISTRITO METROPOLITANO DE QUITO COMO UN TERRITORIO SOSTENIBLE Y RESPONSABLE, artículo III.1.6 refiere que son miembros del Sistema de fomento de actividades para impulsar al Distrito Metropolitano de Quito como un Territorio Sostenible y Responsable, las siguientes: a. Consejo Metropolitano de Responsabilidad Social (CMRS): órgano consultivo superior de orientación, seguimiento y fomento de todas las actividades que se realicen en el ámbito de la responsabilidad social dentro del Distrito Metropolitano de Quito. b. Secretaría de Desarrollo Productivo y Competitividad: órgano rector del Sistema. c. Secretaría Técnica de Responsabilidad Social: ente ejecutor del Sistema. d. Partes interesadas. Es así que, la Secretaría de Desarrollo Productivo y Competitividad, es el órgano rector sobre la materia de Responsabilidad Social en el Distrito Metropolitano de Quito, y la Secretaría Técnica de Responsabilidad Social: es el ente ejecutor del Sistema, el cual es ejercida por la Corporación de Promoción Económica – CONQUITO, conforme lo establece el artículo III.1.21 del Código Municipal, el cual establece que: "La Secretaría Técnica de Responsabilidad Social.- La Secretaría Técnica de Responsabilidad Social será ejercida por la Corporación de Promoción Económica – CONQUITO."

La Secretaría de Desarrollo Productivo y Competitividad de conformidad con lo establecido en el artículo III.1.19 del Código Municipal, es el órgano rector sobre la materia de Responsabilidad Social en el Distrito Metropolitano de Quito. La Secretaría de Desarrollo Productivo y Competitividad preverá en su Plan Operativo Anual los recursos económicos necesarios para la coordinación, difusión y gestión de proyectos y actividades organizadas para el fomento de la de Responsabilidad Social en el Distrito Metropolitano de Quito, <u>juntamente con el ente ejecutor del Sistema</u>. Así mismo, el artículo III.1.20 del Código Ibidem, con relación a las funciones del Órgano Rector del Sistema se establece que el Órgano Rector del Sistema deberá planificar, organizar, implementar, monitorear, definir y difundir políticas públicas claras para la promoción de la Responsabilidad Social con el fin de fomentar en el Distrito Metropolitano de Quito la construcción de un Territorio Sostenible y Responsable.

De conformidad con lo expresado en el artículo III.1.22 del mismo Código, con relación a las **funciones de la Secretaría** Técnica de Responsabilidad Social, señala que, es el ente ejecutor del Sistema, en conexidad de lo determinado en el artículo III.1.21 que establecido que la Secretaría Técnica de Responsabilidad Social será ejercida por la Corporación de Promoción Económica - CONQUITO.

#### 2. CONTEXTO DE LA CONVOCATORIA

La presente convocatoria es una iniciativa gestionada por la Corporación de Promoción Económica CONQUITO, en el marco del Fondo de Emprendimiento de Quito denominada FONQUITO 3000, como parte de los esfuerzos que realiza para promover la reactivación económica del Distrito Metropolitano de Quito en el contexto actual de la pandemia del COVID-19, considerando la necesidad inminente de inyectar recursos económicos al aparato productivo del DMQ, mediante la adjudicación de capital semilla a emprendimientos con potencial de crecimiento, enfatizando un enfoque





de inclusión social en particular al género femenino, personas con capacidades diferentes, adultos mayores, jóvenes, y pertenecientes a pueblos y nacionalidades.

Los beneficiarios de este programa recibirán la asistencia técnica de la incubadora de negocios de CONQUITO que brindará: capacitación, asesoría y acompañamiento para la ejecución del proyecto, mentorías, vinculación al mercado, networking y difusión, lo cual aportará en el desarrollo y mejora de sus propuestas, los emprendimientos ganadores de esta convocatoria deberán gestarse y ejecutarse en el Distrito Metropolitano de Quito, sin que ello limite su alcance nacional o internacional. En los apartados subsiguientes se detallan los requisitos y condiciones de esta iniciativa.

#### 3. CONVOCATORIA

#### 3.1. Objetivo

La primera convocatoria del Fondo de Emprendimiento de Quito tiene como objetivo convocar, receptar, evaluar, seleccionar, capacitar, brindar asistencia y seguimiento a la implementación de emprendimientos con potencial de convertirse en una MI PYME, que se encuentren en etapas de idea con prototipo o desarrollo inicial que cuenten con un componente diferenciador, con la finalidad de otorgar capital semilla que facilite su implementación e inserción en el aparato productivo en el Distrito Metropolitano de Quito, contribuyendo a su reactivación económica bajo un enfoque de inclusión social.

### 3.2. Excepciones

No serán beneficiarios del capital semilla aquellos proyectos de emprendimiento que no estén alineados al objetivo de la presente convocatoria, por lo que se descartarán las postulaciones en las cuales:

- Únicamente se realicen importaciones y/o adquisiciones de productos/insumos para ser comercializados en el mercado nacional.
- Proyectos que superen los 5 años de comercialización en el mercado, desde la fecha de emisión de la primera factura.
- Que su gestación e ejecución no se localice en la zona del Distrito Metropolitano de Quito, sin que esto limite su alcance a nivel nacional o internacional.
- El postulante no puede proponerse a sí mismo como el proveedor de los bienes y servicios.

#### 3.3. Criterios Generales

Durante la presente convocatoria se verificará el cumplimiento de los siguientes criterios:

- 1. Igualdad de oportunidades para el acceso a capital semilla.
- 2. Respeto y conservación del medio ambiente.
- 3. Introducción de un nuevo o significativamente mejorado producto, servicio o proceso con valor agregado, que aporte al desarrollo socioeconómico del DMQ, a través de la potenciación de las capacidades individuales o colectivas, la satisfacción de necesidades de la sociedad y el efectivo ejercicio de derechos.
- 4. Generación de impactos sociales, económicos, culturales y/o tecnológicos que fomenten el desarrollo de la economía local.
- 5. Fomento del trabajo colaborativo entre los actores del Sistema para el Fomento Productivo del DMQ.

## 3.4. Causales de rechazo de la postulación

- No entregar la información en los plazos establecidos en el cronograma de la convocatoria.
- No presentar toda la documentación solicitada para la presente convocatoria.
- Que se presenten los formularios de postulación incompletos o incongruentes.
- Que los participantes presenten documentación errónea o en su defecto no sea legible.
- No cumplir con los requisitos establecidos para la postulación.
- Si un mismo emprendimiento fue beneficiario de capital semilla de programas gestionados por CONQUITO y que busque aplicar nuevamente a la misma etapa de desarrollo del proyecto, no puede ser considerado a para percibir los recursos de capital semilla de la presente convocatoria.
- Que la propuesta no esté alineada al objetivo de la convocatoria y tampoco se geste e implemente en la zona del Distrito Metropolitano de Quito.
- Cuando un mismo postulante presente la misma propuesta más de una vez mientras el periodo de postulación permanezca abierto.





- Los proyectos postulantes no podrán aplicar más de una de las etapas admisibles, es decir deberán seleccionar sólo una etapa para remitir su propuesta, idea con prototipo o desarrollo inicial.
- No estar en la lista blanca del SRI o IESS, o constar como contratista incumplido con el Estado.
- No presentar el certificado de haber completado la capacitación a emprendedores, conforme lo detallado en el numeral 7 de las presentes bases.
- Los postulantes no podrán modificar el objetivo o propósito inicial del proyecto en las diferentes etapas de la convocatoria.

# 3.5. Resultados e impactos esperados

- Desarrollo de nuevos o sustancialmente mejorados productos, servicios o procesos, y su introducción al mercado por medio de capacitaciones y acompañamiento técnico.
- Validación de la propuesta en el mercado.
- Incremento en los niveles de ventas.
- Creación de plazas de empleo directo e indirecto.
- Fortalecimiento de habilidades y conocimientos de los postulantes y beneficiarios de la convocatoria.
- Promover la reactivación económica del DMQ.
- Inclusión social de los emprendedores del DMQ. en particular a personas con capacidades diferentes, jóvenes, personas pertenecientes a pueblos y nacionalidades, y adultos mayores.

#### 4. DEFINICIONES

Capital semilla: .- Es la inversión de recursos en la fase inicial de un proyecto, desde su concepción hasta el desarrollo de un proyecto innovador.

**Desarrollo inicial:** Son aquellos emprendimientos con antigüedad menor a cinco años que requiere recursos para cubrir una necesidad o aprovechar una oportunidad, que necesitan ser organizados y desarrollados, tiene riesgos y su finalidad es generar utilidad, empleo y desarrollo.

**Emprendedor:** Son personas naturales o jurídicas que persiguen un beneficio, trabajando individual o colectivamente. Pueden ser definidos como individuos que innovan, identifican y crean oportunidades, desarrollan un proyecto y organizan los recursos necesarios para aprovecharlo

Emprendimiento con potencial en convertirse en una MI PYME: Es un proyecto orientado al desarrollo de un nuevo o significativamente mejorado bien o servicio cuyo factor fundamental es el uso del conocimiento que se genera a partir de procesos de investigación, desarrollo experimental y tecnológico o procesos creativos con base científica, cuyo fin último es su introducción en el mercado.

**Equipo multidisciplinario:** Es aquel formado por un grupo de personas con diferentes formaciones académicas, especializaciones técnicas y experiencias profesionales, que trabajan en conjunto ya sea de forma habitual o durante un tiempo determinado para llevar a cabo un proyecto.

**Idea con prototipo:** Se refiere a los proyectos formulados para el desarrollo de un proceso innovador, de un prototipo y/o producto mínimo viable de un bien o servicio resultado de la propuesta, con la finalidad de explorar su factibilidad técnica y aceptación en el mercado.

**Innovación:** Es el proceso creativo mediante el cual se genera un nuevo producto, diseño, proceso, servicio, método u organización, o añade valor a los existentes.

Innovación social: Es el proceso creativo y colaborativo mediante el cual se introduce un nuevo o significativamente mejorado producto, servicio o proceso con valor agregado, que modifica e incorpora nuevos comportamientos sociales para la resolución de problemas, la aceleración de las capacidades individuales o colectivas, satisfacción de necesidades de la sociedad y el efectivo ejercicio de derechos. Está orientada a generar impactos sociales, económicos, culturales y tecnológicos que fomenten el buen vivir.





**Incubadora de negocios:** Institución que apoya el proceso emprendedor ayudando a incrementar las tasas de supervivencia de empresas de reciente creación a través de un menú especializado de servicios tales como espacios de oficina, consultoría en planes de negocio, servicios administrativos, servicios de propiedad intelectual, coaching de negocios, entre otros.

Mi Pyme: Son pequeñas empresas formadas por diferentes estructuras ya sean familiares, amigos o socios quienes deben aportar con capital para su desarrollo, se enfocan en un sector exclusivo en el mercado económico tienen pequeñas cantidades de trabajadores, capital e infraestructura que la diferencia de las grandes empresas que necesitan de financiamiento para empezar a operar.

**Modelo de negocio:** Es una herramienta previa al plan de negocios, permite definir la propuesta que el emprendedor ofrecerá al mercado, considerando aspectos como: el producto o servicio que se ofrecerá al mercado, los canales y estrategias de comercialización, público objetivo, propuesta de valor para al cliente y beneficios de la oferta, así como los mecanismos para generar ingresos.

Plan de negocio: Es un documento técnico que establece los detalles de un negocio, constituye una guía clara que facilita la creación y ejecución de un proyecto. Considera temáticas como: objetivo y beneficios de la propuesta, detalles del producto o servicio, conformación del equipo emprendedor, análisis del mercado, plan de operación, estrategias de comercialización, financiación necesaria, proyecciones financieras y permisos de funcionamiento.

**Persona natural:** Es aquel individuo que tiene la capacidad de ejercer derechos y contraer obligaciones, esta se la adquiere con la mayoría de edad.

**Persona jurídica:** Es una persona ficticia, capaz de ejercer derechos y contraer obligaciones civiles, y de ser representada judicial y extrajudicialmente.

**Producto mínimo viable:** Es un producto que tiene las funcionalidades y características suficientes para presentarlo a los clientes potenciales, con la finalidad de validar su aceptación en el mercado y obtener retroalimentación de este.

**Prototipo:** Es una simulación del producto final que se pretende lanzar al mercado, este primer modelo permite validar que el mismo cumple con las características pautadas.

**Propuesta de valor:** La propuesta de valor engloba toda una serie de beneficios funcionales y emocionales que es importante para el cliente, que hacen diferente a las propuestas existentes en el mercado.

Video pitch: Es un video con una duración de 3 minutos, el cual describe rápidamente un negocio y de por qué se diferencia de los demás, responde a la pregunta de "por qué debería interesarme en tu negocio", describe los aspectos más relevantes del emprendimiento, en un tiempo determinado y deberá abarcar: la conformación el equipo emprendedor, descripción del concepto de negocio del proyecto, explicación del problema que se pretende resolver u oportunidad a aprovechar con el desarrollo del producto o servicio innovador, justificación de la necesidad de inversión, y las razones que motiven a invertir en el proyecto relacionadas con el impacto económico social y ambiental, así como el potencial de crecimiento del mismo.

## 5. POSTULACIÓN

### 5.1. Registro en la plataforma

Los y las postulantes deberán registrarse en la plataforma definida para esta convocatoria, mediante el siguiente enlace: <a href="https://gust.com/programs/fondo-emprende-quito-convocatoria-1">https://gust.com/programs/fondo-emprende-quito-convocatoria-1</a>, de ahora en adelante denominada plataforma. Una vez que las personas postulantes procedan con la activación de su cuenta bajo el perfil de emprendedor, registran su proyecto, y deberán completar información solicitada para la postulación a la presente convocatoria.

## 5.2. Cronograma de la convocatoria





Fecha
14/04/2021
14/04/2021 - 14/06/2021
15/06/2021 - 30/06/2021
01/07/2021 - 14/07/2021
19/07/2021 - 29/07/2021
03/08/2021 – 06/08/2021
06/08/2021
11/08/2021 – 17/08/2021
20/08/2021
23/08/2021 – 31/08/2021
Inicia desde la fecha de adjudicación de recursos a los emprendedores y dependerá del plazo de implementación de cada uno de los proyectos

Nota. - La Corporación a de Promoción Económica CONQUITO se reserva el derecho de modificar el presente cronograma, únicamente notificando de novedades por medio de su página web y canales oficiales.

Durante el período de recepción de postulaciones se realizarán talleres de socialización de los detalles de la convocatoria para los emprendedores interesados, así como se proporcionarán insumos digitales para los postulantes a fin de que puedan contar con información que potencie sus conocimientos para aplicar a esta iniciativa.

## 5.3. Requisitos de postulantes

## PARA PERSONAS NATURALES

- Mayores de 18 años, nacionales o extranjeros.
- Con residencia permanente en el Ecuador y radicados en el Distrito Metropolitano de Quito.
- Copia de cédula de identidad o pasaporte vigente dependiendo del caso.
- Copia de RUC o RISE, en caso de que cuenten con uno.

## PARA PERSONAS JURÍDICAS

- Personas jurídicas que estén ejerciendo una actividad productiva de un producto o servicio, y que se desarrolle en el Distrito Metropolitano de Quito, bajo el control de organismos del sector público o privado.
- Copia del RUC.
- Acta de constitución en el DMQ de la persona jurídica-Estatutos.
- Acta de nombramiento del representante.
- Deberán acreditar una existencia efectiva que no supere los 60 meses a la fecha de postulación a esta convocatoria, contados desde la fecha de emisión de la primera factura, mediante la presentación del Listado de Historial de Autorizaciones del Contribuyente para la Emisión de Comprobantes de Venta, documento que deberá ser descargado del sistema del SRI.<sup>1</sup>

-

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Personas jurídicas: empresas, corporaciones y fundaciones.





## PARA ASOCIACIONES DE ECONOMÍA POPULAR Y SOLIDARIA

- Que estén ejerciendo una actividad productiva de un producto o servicio, y que se desarrolle en el Distrito Metropolitano de Quito.
- Registro Único Economía Popular y Solidaria RUEPS.
- Copia de RUC.
- Acta de constitución en el DMQ de la persona jurídica-Estatutos.
- Acta de nombramiento del representante.
- Deberán acreditar una existencia efectiva que no supere los 60 meses a la fecha de postulación a esta convocatoria, contados desde la fecha de emisión de la primera factura, mediante la presentación del Listado de Historial de Autorizaciones del Contribuyente para la Emisión de Comprobantes de Venta, documento que deberá ser descargado del sistema del SRI.

## **REQUISITOS COMUNES PARA TODOS LOS POSTULANTES**

- Los equipos postulantes deberán ser multidisciplinarios, contando con mínimo dos (2) personas, donde al menos uno de los miembros cuente con experiencia relacionada con el enfoque y desarrollo principal del proyecto de emprendimiento, y seleccionar a un responsable del emprendimiento quién puede ser de nacionalidad ecuatoriana o extranjera, en los dos casos estar radicados en el DMQ.
- Estar al día en sus obligaciones tributarias con el Servicio de Rentas Internas, para lo cual deberán presentar la información emitida por el SRI. (<a href="https://srienlinea.sri.gob.ec/sri-en-linea/SriDeclaracionesWeb/EstadoTributario/Consultas/consult
- No ser contratista incumplido del Estado, en los casos que apliquen, para ello deberá presentar el certificado emitido por Servicio Nacional de Contratación Pública SERCOP. (https://www.compraspublicas.gob.ec/ProcesoContratacion/compras/FO/formularioCertificados.cpe)
- No tener obligaciones patronales pendientes, para tal efecto deberá presentar certificado actualizado de cumplimiento de obligaciones patronales, otorgado por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social – IESS, en caso de estar registrado en el IESS como patrono. (<a href="https://www.iess.gob.ec/empleador-web/pages/morapatronal/certificadoCumplimientoPublico.jsf">https://www.iess.gob.ec/empleador-web/pages/morapatronal/certificadoCumplimientoPublico.jsf</a>)
- Presentar el link de YouTube del vídeo pitch del proyecto en la plataforma establecida para este proceso, en el cual se describa de forma verbal los aspectos más relevantes del emprendimiento, en un tiempo máximo de 3 minutos, considerando aspectos como: la conformación el equipo emprendedor, descripción del proyecto, explicación del problema que se pretende resolver u oportunidad a aprovechar con el desarrollo del emprendimiento, justificación de la necesidad de inversión, y las razones que motiven a invertir en el proyecto relacionadas con el impacto económico social y ambiental, así como el potencial de crecimiento del mismo.

Nota: Para el caso de postulación de persona naturales, los certificados solicitados en los incisos precedentes deberán ser presentados a nombre del representante del proyecto. En el caso de no contar con número patronal para descargar el certificado del IESS o en su defecto no esté registrado en el SRI, se solicita realizar dicha aclaración adjuntando una captura de pantalla de lo que generen dichos sistemas. Para el caso de postulación de personas jurídicas, se deberán presentar los certificados del representante de esta. Los mencionados certificados se pueden obtener en línea en la página web de la respectiva institución (SERCOP, SRI, IESS).

## 5.4. Requisitos del proyecto de emprendimiento

El estado de desarrollo de los emprendimientos postulantes deberá enmarcarse en una de las siguientes etapas:

Etapa	Descripción
Idea con prototipo	Son aquellos emprendimientos diseñados para el desarrollo de un prototipo y/o producto mínimo viable de un bien o servicio, con la finalidad de explorar su factibilidad técnica y aceptación en el mercado, con el objetivo de desarrollar nuevos o sustancialmente mejorados productos y/o servicios a las ya existentes en el   mercado.
Desarrollo Inicial	Son aquellos emprendimientos con antigüedad menor a cinco años que requieren recursos para cubrir una necesidad, aprovechar una oportunidad y, necesita ser organizado y desarrollado, tiene riesgos y





su finalidad es generar utilidad, empleo y desarrollo, con la finalidad de implementar nuevos productos y/o servicios novedosos o significativamente mejorados frente a los existentes en el mercado.

Los proyectos postulantes deberán cumplir con las siguientes características:

- La propuesta deberá contar con un componente diferenciador o incorporación de mejoras significativas respecto a la competencia en el mercado.
- En caso de postular en etapa de idea con prototipo deberán disponer de un prototipo o producto mínimo viable, y presentar evidencias como videos, fotos o imágenes que demuestren que han realizado: impresiones 3D, ilustraciones, maquetas, infografías, landing page, redes sociales, página web, etc., lo cual les permita mostrar el avance de su propuesta para validarla en el mercado.
- Presentar evidencia de ventas o aceptación del producto o servicio en el mercado, en caso de postular en la etapa de desarrollo inicial.
- Potencial de crecimiento y escalabilidad.
- Generar fuentes de empleo directo e indirecto.
- El proyecto de emprendimiento deberá ser gestado y ejecutado en el Distrito Metropolitano de Quito, sin que pueda limitar su alcance a nivel nacional o internacional.
- La propuesta de proyecto podrá propender a la sustitución de importaciones por fabricación local.
- Los y las integrantes del equipo emprendedor deberán contar con la disponibilidad de tiempo para implementar el proyecto y completar la capacitación detallada en el numeral 7 del presente documento.
- Las propuestas pueden estar enmarcadas en la potencialidad del entorno donde se pueden desarrollar las oportunidades de su proyecto.

Los proyectos postulantes deberán estar enmarcados en una de las categorías que se detallan a continuación:

Categoría	Subcategoría
Alimentos frescos o procesados	
Confecciones textiles o calzado	
Salud	
Construcción	PRODUCTOS Y/O SERVICIOS
Transporte y logística	
Agricultura	
Turismo y cultura	
Ciencias de la vida y educación	

Como eje transversal a las categorías antes citadas, es posible considerar el uso, aplicación o desarrollo de tecnología (hardware, software, etc.) en su modelo de negocio.

## 5.5. Montos por adjudicar

Se establece que, para cada una de las etapas aplicables a esta convocatoria, el monto a adjudicar será de \$3.000,00 (tres mil 00/100), para proyectos en: idea con prototipo o desarrollo inicial. El capital semilla se destinará para la implementación de las actividades del proyecto.

Además, los beneficiarios recibirán la asistencia técnica de la incubadora de negocios de CONQUITO que brindará: capacitación, asesoría y acompañamiento para la ejecución del proyecto, mentorías, vinculación al mercado y difusión de su proyecto.

El capital semilla se entregará y ejecutará de acuerdo con el cronograma de inversión establecido en los formularios propuestos.

## 5.6. Plazos de ejecución





Los plazos de ejecución de los proyectos, para aquellos que se encuentran en etapa da idea con prototipo como en desarrollo inicial es de 6 meses.

La vigencia del plazo de ejecución establecido para cada emprendimiento se deberá contar a partir de la fecha de entrega del desembolso de capital semilla a los beneficiarios.

#### 5.7. Gastos admisibles en el presupuesto del proyecto

Los postulantes deberán considerar los siguientes rubros financiables, mismos que deberán estar destinados exclusivamente al cumplimiento de los objetivos del proyecto innovador propuesto:

Actividades financiables	Selección
Contratación de expertos o profesionales relacionados directamente al desarrollo del producto o servicio propuesto, que no sean integrantes del equipo emprendedor.	De selección del emprendedor
Capacitación del talento humano del equipo, respecto a temáticas relacionadas con las actividades del proyecto.	De selección del emprendedor
Adquisición de equipamiento imprescindible para el desarrollo del proyecto, que no supere el monto máximo de capital semilla a adjudicar	De selección del emprendedor
Insumos y/o materiales necesarios para la ejecución del proyecto	De selección del emprendedor
Servicios tecnológicos y empresariales asociados al prototipaje de productos	De selección del emprendedor
Actividades de validación comercial que permitan comprobar la aceptación de la propuesta en el mercado	De selección del emprendedor
Estrategias de comercialización	De selección del emprendedor
Certificaciones gante las entidades reguladoras (registro sanitario, modelo de utilidad, registro de marca, patente)	De selección del emprendedor
Actividades de gestión de marca, difusión y empaquetamiento comercial del producto/s resultante en la ejecución del proyecto tales como: diseño de envase, diseño de marca, fabricación de muestras, etc.	De selección del emprendedor

Todos estos montos no deberán incluir IVA o aranceles de importación (si fuese el caso), ya que los mismos ser cubiertos con capital propio del beneficiario del proyecto.

Es importante destacar que, el capital semilla no podrá ser ejecutado en una sola actividad admisible, se deberá considerar al menos dos gastos permitidos.

Para las adquisiciones se deberán presentar tres proformas que sustenten los montos planteados en el presupuesto del proyecto, las mismas deberán estar a nombre del representante del proyecto. Tomando en cuenta que el emprendedor no puede proponerse a sí mismo como proveedor de los productos o servicios.

### 5.8. Restricciones de utilización del capital semilla

Los siguientes rubros no serán considerados admisibles para el cálculo del presupuesto del proyecto:

- i. Gastos generales y de administración recurrentes (no inherentes a la ejecución del proyecto), sueldos y salarios de los integrantes del equipo emprendedor, vacaciones, décimos, aporte IESS, alícuotas, electricidad, agua, teléfono, gas. etc.
- ii. Cancelación de deudas, pago de dividendos o recuperaciones de capital.





- iii. Transferencias de activos: adquisición de acciones, participaciones en el capital social, otros valores mobiliarios, etc.
- iv. Pago de cesantías.
- v. Compra de vehículos, combustibles y lubricantes.
- vi. Compras o alquiler de inmuebles.
- vii. Contribuciones en especie.
- viii. Retiros de socios y pagos de honorarios por asamblea, o dividendos.
- ix. Las adquisiciones de bienes, servicios o consultorías a empresas en las que los miembros del equipo emprendedor sean socios o accionistas.
- x. Pago de impuestos generados por la adquisición de bienes o servicios para la ejecución del proyecto, tales como el IVA y aranceles de importación (de ser el caso), los cuales deberán ser cubiertos con capital propio del emprendedor.
- xi. Obra civil de cualquier naturaleza.
- xii. Mantenimiento y reparación de equipos no utilizados para la ejecución del proyecto.

No se financiará como gastos admisibles aquellos que aporten parcialmente a la adquisición de insumos o la prestación de servicios para la ejecución del proyecto.

#### 6. PRESELECCIÓN

Una vez que culmine el plazo de recepción de postulaciones, se verificará el cumplimiento de los requisitos de postulación de los proyectos de emprendimiento, en el cual se evidencie que los emprendimientos cumplan con la cantidad mínima de integrantes del equipo, propuestas con un componente diferenciador, así como, la presentación la totalidad de la documentación requerida, en base a lo estipulado en los numerales: 3.2, 3.4, 5.3, 5.4 y 5.5 de las bases.

Las postulaciones serán evaluadas por un Comité Técnico de Evaluación, el cual estará conformado por: representantes de la incubadora de negocios de la Corporación de Promoción Económica CONQUITO.

En el caso de requerir información complementaria o solventar inquietudes adicionales, los miembros del Comité Técnico de Evaluación podrán solicitarla al representante del proyecto postulante. Si dentro del plazo de 3 días hábiles, el/la postulante no presenta la aclaración o documentación requerida, será eliminado del proceso automáticamente.

Aquellos emprendimientos postulantes que no cumplan con los criterios de preselección serán eliminados automáticamente de la convocatoria, dicha decisión se notificará mediante la plataforma.

Una vez finalizada esta etapa, se contactará a los emprendedores para comunicarles el resultado del proceso a través de la plataforma establecida para este proceso.

## 7. CAPACITACIÓN A EMPRENDEDORES POSTULANTES

Aquellos proyectos que superen la fase de preselección de la presente convocatoria ingresarán en un proceso de nivelación y preparación, mediante talleres y actividades de asesoramiento, con la finalidad de mejorar sus capacidades y habilidades para emprender, lo que además les permitirá mejorar la calidad y pertinencia de su propuesta y la presentación de los formularios de postulación.

La capacitación abordará temáticas como: modelo de negocio, marketing digital, presentación efectiva (pitch), modelo financiero, motivación, entre otros. Para tal efecto, es preciso enfatizar que la participación es de carácter obligatorio, los integrantes del equipo emprendedor deberán contar con disponibilidad para la asistir a estos talleres, por cada equipo emprendedor deberá participar al menos un integrante y completar la nivelación hasta obtener el certificado para avanzar a la fase de evaluación; en el caso de aquellos proyectos que no cumplan con estos requerimientos quedarán eliminados automáticamente del proceso, del cual no habrá lugar a reclamo alguno.

La capacitación será dictada por el personal técnico de la incubadora de negocios de la Corporación de Promoción Económica CONQUITO, en coordinación con aliados.

## 8. RECEPCIÓN Y VALIDACIÓN DE PERFIL DE PROYECTOS SEMIFINALISTAS





Aquellos emprendedores que han completado la capacitación podrán acceder mediante la plataforma al formulario para la presentación del perfil de su proyecto, en la cual se detallarán aspectos como: modelo de negocio, estrategia de comercialización, conformación y perfil del equipo emprendedor, modelo financiero, entre otros. Para ello, los/as emprendedores semifinalistas tendrán dos semanas para completar y mejorar la información de los formularios establecidos, y posterior a ello ingresar a la fase de evaluación y selección de ganadores.

Una vez finalizada esta etapa, se contactará a los emprendedores para comunicarles el resultado del proceso a través de la plataforma establecida. Es importante considerar que, aquellos emprendedores que modifiquen su objetivo o propósito inicial serán descalificados de la convocatoria, en cumplimiento de lo dispuesto en el numeral 3.4 de las bases.

#### 9. EVALUACIÓN Y SELECCIÓN

#### 9.1. Evaluación

En esta etapa, al menos un delegado de cada equipo emprendedor finalista deberá presentar el pitch de su proyecto ante el Comité de Aprobación; dispondrán de un tiempo máximo de diez (10) minutos, de los cuales cinco (5) serán para exposición y cinco (5) para responder a la ronda de preguntas de los integrantes del Comité.

El Comité de Aprobación será convocado por el Director Ejecutivo de CONQUITO, y estará conformado por: dos (2) representantes del sector empresarial que sean considerados como actores relevantes del ecosistema de emprendimiento e innovación nacional, quienes deberán contar con un perfil acorde a categorías de los proyectos que se encuentren participando; un (1) representante de instituciones relacionadas con asesoría y acompañamiento a emprendedores; un (1) delegado/a de la Academia, y un (1) delegado/a del Municipio del Distrito Metropolitano de Quito, o instituciones públicas relacionadas con las a categorías de los proyectos que se encuentren participando. Se instalará un Comité de Aprobación por cada una de las categorías a evaluar, quienes evaluarán las propuestas en base a los siguientes criterios:

Criterios	Parámetros	Puntuación
	Segmento de clientes Identifica con claridad segmentos específicos de clientes que tienen necesidades relevantes e importantes que atender por medio de su propuesta de valor.	8
	Solución efectiva de un problema La propuesta resuelve/propone una solución a las necesidades encontradas en el mercado objetivo.	8
DESEABILIDAD	<b>Canales.</b> - El proyecto define/identifica claramente cuáles son los canales óptimos para alcanzar a su segmento de mercado.	8
40 puntos	<b>Relación con el cliente</b> El proyecto ha identificado/tiene claridad en sus procesos de atracción y fidelización de clientes que le permitirá generar ganancias de manera frecuente.	8
	Validación/aceptación de mercado El proyecto tiene evidencias o plantea realizar actividades con la finalidad de ejecutar ventas o validar, con sus clientes potenciales, el producto o servicio propuesto	8
	Capacidad de ejecución El proyecto cuenta con los recursos y equipo humano necesario para crear/entregar la propuesta de valor a sus clientes objetivo.	6
	<b>Actividades principales.</b> - El proyecto tiene claridad respecto a los objetivos y actividades a desarrollar para entregar/validar la propuesta de valor a sus clientes objetivo.	6
FACTIBILIDAD 30 puntos	<b>Potenciales alianzas.</b> - El proyecto ha encontrado/identificado los socios clave adecuados, que generan impacto y beneficio para la entrega de la propuesta de valor a su segmento.	6





	Aplicabilidad a la realidad y potencial de implementaciónLa propuesta se adapta a la realidad y puede ser aplicada optimizando recursos existentes. La propuesta puede o va a ser comercializada cumpliendo con las normativas locales.	6
	Potencial de escalabilidad y tiempo de implementación La propuesta tiene potencial de ser replicada y escalar a nivel masivo. La propuesta tiene potencial de ser implementada en el corto plazo.	6
VIABILIDAD	Estructura financiera El proyecto identifica/maneja claramente los componentes relacionados con su estructura financiera.	15
30 puntos	<b>Potencialidad económica a futuro.</b> - El proyecto es atractivo para invertir de acuerdo con sus proyecciones y potencialidad financiera en el corto plazo.	15
	Total	100

Para que los/as postulantes superen la fase de evaluación, deberá alcanzar un puntaje mínimo de 70 puntos.

#### 9.2. Selección

La selección de los proyectos ganadores será aprobada por mayoría simple de los integrantes del Comité de Aprobación, y se otorgará una compensación de acción positiva de equidad (puntaje adicional) a los equipos de emprendimiento que cumplan con:

Criterios	Parámetro	Puntuación
Participación de cualquier persona del género	El 60% del total de	
femenino como parte de los integrantes del proyecto	equipo emprendedor	1 punto adicional
de emprendimiento		
Participación de jóvenes de 18 a 29 años como parte	El 30% del total del	0,50 puntos
de los integrantes del proyecto de emprendimiento	equipo emprendedor	adicionales
Participación de adultos mayores como parte de los	El 30% del total del	0,50 puntos
integrantes del proyecto de emprendimiento	equipo emprendedor	adicionales
Participación personas con capacidades diferentes	El 30% del total del	0,50 puntos
como parte de los integrantes del proyecto de	equipo emprendedor	adicionales
emprendimiento		
Participación de personas pertenecientes a pueblos y	El 30% del total del	0,50 puntos
nacionalidades como parte de los integrantes del	equipo emprendedor	adicionales
proyecto de emprendimiento		

Estos factores serán decisivos en el caso de que exista un empate técnico entre dos o más proyectos, los miembros del Comité se reservarán el derecho de no financiar a más de un proyecto de emprendimiento a favor del mismo postulante.

Los recursos se asignarán del puntaje más alto al más bajo, hasta agotar los recursos establecidos para esta convocatoria.

Los integrantes del Comité de Aprobación no podrán tener conflictos de intereses, ni vínculo hasta de tercer grado de consanguinidad y segundo de afinidad o mantener relaciones laborales activas con los integrantes de los proyectos. Al detectarse lo mencionado los proyectos serán descalificados.

Los proyectos ganadores ingresarán al programa de incubación de la Corporación de Promoción Económica CONQUITO, donde recibirán asistencia técnica y acompañamiento para la ejecución del proyecto, mentorías, vinculación al mercado y difusión de su proyecto. Cabe destacar que los emprendedores beneficiarios que se desvinculen del programa de incubación serán automáticamente descartados del proceso y deberán restituir a CONQUITO la totalidad del capital semilla asignado.





### 10. ACREDITACIÓN DE PROYECTOS SELECCIONADOS

Conforme lo establecido en el Art. 19.- Acreditación de los proyectos beneficiarios de incentivos financieros del Reglamento de Incentivos Financieros, Tributarios y Administrativos a la Innovación Social (Acuerdo No. SENESCYT-2018-024), CONQUITO en calidad de entidad ejecutora de la presente convocatoria, remitirá a la Secretaria de Educación Superior, Ciencia, Tecnología e Innovación (SENESCYT), la solicitud de acreditación de los emprendimientos seleccionados como ganadores de esta.

#### 11. ASIGNACIÓN DE RECURSOS

Una vez que los proyectos cuenten con la acreditación de SENESCYT, se procederá a la suscripción del acta de entrega de recursos de capital semilla, el cual incluirá todos los derechos y obligaciones de las partes. Previo a la firma del acta de entrega de recursos, los emprendedores representantes de cada proyecto beneficiario deberán presentar la documentación habilitante establecida en el numeral 5.3.

## 12. EJECUCIÓN, SEGUIMIENTO Y CONTROL

#### 12.1. Ejecución

La Corporación de Promoción Económica CONQUITO brindará asesoría y acompañamiento a los emprendedores ganadores durante la ejecución técnica y económica del proyecto, con la finalidad de precautelar el buen uso del capital semilla adjudicado a los beneficiarios de este. Además, este proceso estará ligado al programa de incubación de la institución, en el cual los emprendedores trabajarán en base a la planificación planteada para el cumplimiento de los objetivos de su negocio, por medio de asistencia técnica y mentorías personalizadas acorde a sus necesidades.

En la parte de operación financiera y con el objetivo de resguardar el adecuado uso de los recursos adjudicados y el cumplimiento de las actividades, CONQUITO realizará desembolsos a los emprendedores conforme lo aprobado. Para acceder a la entrega de los recursos, en el acta mencionada, se establecerá una cláusula en la cual el beneficiario se compromete a pagar una indemnización correspondiente al 100% de los recursos entregados, en el caso de utilizarlos para fines distintos a los establecidos en el proyecto y cronograma de inversión aprobados.

## 12.2. Seguimiento y Control

Con la finalidad de mantener un registro de las actividades realizadas en base a los objetivos del proyecto y el cronograma de inversión aprobado, el emprendedor beneficiario deberá presentar un informe mensual a CONQUITO respecto a los avances técnicos y económicos del mismo. Este informe deberá estar acompañado de las evidencias de cumplimiento de los objetivos establecidos, todas las adquisiciones deberán realizarse a nombre del representante del proyecto beneficiario y cumplir con lo estipulado en el Reglamento de Comprobantes de Venta, Retención y Documentos Complementarios.

El formato del informe contendrá un componente técnico para reportar los avances, las actividades ejecutadas y los resultados obtenidos, y un componente financiero, dónde se reflejarán los gastos realizados, ambos componentes deberán ir acompañados de sus respectivos medios de verificación.

Además, los proyectos beneficiarios contarán con el acompañamiento integral de personal del área técnica de CONQUITO, así mismo, se deberá mantener el respectivo expediente físico y digital sobre la ejecución del proyecto.

En el caso de que los emprendedores requieran ajustar el cronograma de inversión respecto a plazos y montos de ejecución, deberá contar con la autorización previa de CONQUITO, para tal efecto es necesario que presente las debidas justificaciones que sustenten dicha gestión. Las aprobaciones de extensiones de plazo de ejecución se podrán realizar una sola vez, hasta por tres (3) meses adicionales para los proyectos en etapa de idea con prototipo, y en desarrollo inicial. Es preciso considerar que, no podrá cambiarse, al representante del proyecto en ninguna etapa de la convocatoria, ni durante la ejecución del proyecto, excepto por motivos de fuerza mayor o caso fortuito, debidamente comprobados.

En ningún caso, el objetivo inicial del proyecto podrá ser modificado en las diferentes etapas de la convocatoria y ejecución del proyecto.





Una vez culminado el plazo de ejecución del proyecto, el/la emprendedor deberá presentar el informe final del emprendimiento el cual recopila las evidencias de cumplimiento de las actividades y objetivos planteados para el mismo. Para la liquidación económica de los recursos adjudicados, es necesario considerar que:

- 1. Si la ejecución del capital semilla se excede del presupuesto inicial aprobado, será responsabilidad del emprendedor asumir la diferencia en cumplimiento de las actividades del cronograma de inversión.
- 2. Durante la ejecución del capital semilla existen recursos remanentes con respecto al presupuesto inicial aprobado, el/la emprendedor deberá restituirlos a CONQUITO.

#### 13. CIERRE

Para el cierre del acta de entrega de recursos suscrita con los emprendedores beneficiarios, se procederá en cumplimiento del artículo 13.- Colocación de recursos públicos en forma de capital semilla del Reglamento de Incentivos Financieros, Tributarios y Administrativos a la Innovación Social (Acuerdo Nro. SENESCYT-2018-024). Se podrán presentar uno de los siguientes casos:

## A) Emprendimientos que generen ganancias económicas:

Aquellos emprendimientos que produzcan ganancias económicas, CONQUITO participará de la titularidad y beneficios económicos, de entre el 5% y el 10%, durante el año de permanencia en el Fondo de Emprendimiento de Quito, para ello se deberá considerar la fórmula de cálculo detallada en el anexo 1 del Reglamento de Incentivos Financieros, Tributarios y Administrativos a la Innovación Social.

Aquellos recursos obtenidos de la participación de CONQUITO, en los proyectos que generen ganancias económicas serán reinvertidos en el mismo fondo, con la finalidad de velar por su sostenibilidad en el tiempo, aplicando los porcentajes y mecanismos establecidos en el Reglamento de Incentivos Financieros, Tributarios y Administrativos a la Innovación Social.

#### B) Emprendimientos que no generen ganancias económicas:

Una vez transcurrido el plazo de un (1) año contado desde la finalización en la implementación del cronograma de inversión, de evidenciarse que no se han generado ganancias económicas según el resultado del ejercicio económico del proyecto y habiéndose demostrado el uso del capital semilla de conformidad con los hitos contemplados en el cronograma de inversión del emprendimiento, los recursos invertidos por CONQUITO tendrán en su totalidad, el carácter de asignaciones no reembolsables.

El tiempo de permanencia de CONQUITO en los emprendimientos beneficiarios de capital semilla de esta convocatoria, será de un (1) año, contado desde la fecha de finalización de la ejecución del proyecto conforme el cronograma.

### 13.1. Proceso de desinversión

Se realizarán evaluaciones periódicas de los resultados y la valoración de las inversiones en las que participe CONQUITO previa a su desinversión, en el tiempo de permanencia de un año conforme lo indicado en el apartado precedente. Para proceder con la desinversión, se elaborará un informe de liquidación técnica -económica del proyecto para conocimiento y aprobación de CONQUITO.

## 14. EVALUACIÓN EX POST

En esta fase se determinan los mecanismos para medir el impacto de la ejecución de los proyectos beneficiarios de la presente convocatoria, la Corporación de Promoción Económica CONQUITO realizará seguimiento a los proyectos beneficiarios durante el plazo de un (1) año. Una vez culminada la ejecución del proyecto, se evaluarán aspectos como:

- Desarrollo de nuevos productos
- Generación de ingresos e impuestos (IVA, renta).
- Ventas anuales
- Plazas de empleo generadas





- Acceso a nuevos canales de comercialización
- Implementación de servicios
- Registro de derechos intelectuales
- Logros alcanzados (premios, internacionalización, financiamiento privado, etc.)

A fin de poder identificar los aspectos antes mencionados, CONQUITO solicitará información a los/las emprendedores beneficiarios que permita validar el impacto y resultados que ha alcanzado el emprendimiento.

#### 15. PROPIEDAD INTELECTUAL

Los derechos de propiedad intelectual y los beneficios derivados de la explotación económica que se generen en virtud de los proyectos beneficiarios de esta convocatoria les pertenecen en su totalidad a los/las emprendedores de los proyectos.

## 16. CONSULTAS

Las consultas respecto al proceso de postulación serán recibidas a través del correo electrónico fonquito@conquito.org.ec. Además, se pondrá a disposición de los/las postulantes un documento de preguntas y respuestas frecuentes, en la página web de la Corporación de Promoción Económica CONQUITO.

## 17. DISPOSICIONES GENERALES

- CONQUITO se reserva el derecho a declarar desierta la convocatoria hasta antes de la adjudicación sin que genere reclamo alguno por parte de los postulantes.
- Los resultados no podrán ser impugnados en ninguna etapa del proceso de la presente convocatoria, cabe mencionar los resultados serán notificados a los participantes mediante correo electrónico.
- En ningún caso, la propuesta inicial podrá ser modificada en las diferentes etapas de la convocatoria y ejecución del proyecto.